

LPOnet Osk Anl

Katsaus toimintaan 2025



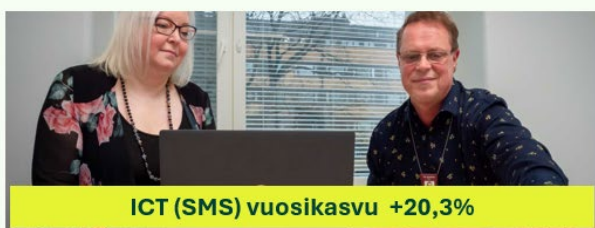
Uudet liittymät > 970 kpl

Jälleen lähes ennätysvuosi uusissa myydyissä ja sulautumisen kautta hankituissa liittymissä



Liitetyt ja rakennetut liittymät 1243 kpl

Ennätysvuosi verkkoon liitetyissä ja rakennetuissa liittymissä



ICT (SMS) vuosikasvu +20,3%

ICT palvelut kannattava kasvu liikevaihdossa



Osuuskunnassamme nyt lähes 6500 jäsentä

Sulautumiset ja SMS testing 1. yhteinen vuosi

Yleisesti

LPOnet jatkoi vuonna 2025 onnistuneesti niin valokuituverkon laajentamistaan kuin myös ICT-palvelujen kasvua uuden tytäryhtiönsä SMS Testingin myötä. LPOnetin vuosi 2025 oli siis kaikin puolin vauhdikas ja menestyksenkäs. Uusia liittymiä hankittiin myynnin ja sulautumisten kautta jälleen lähes 1000 kpl (>970 kpl). Verkon rakentamisen ja asentamisen puolella puolestaan saavutettiin ennätysvuosi: 1243 liittymää rakennettiin tai siirrettiin LPOnetin verkkoon. ICT-palvelujen liikevaihto puolestaan kasvoi vuoden 2025 aikana yli 20%.

Vessönetin ja Liljenetin valokuituosuuskunnat sulautettiin vuoden aikana onnistuneesti LPOnetiin ja näiden verkkojen tilaajat saatiin kaikilta osin päivitettyä LPOnetin tekniikkaan ja osaksi LPOnetin verkkoa syyskuun 2025 loppuun mennessä. Nämä sulautumiset vauhdittivat suurelta osin myös LPOnetin jäsenmäärän kasvua noin kuudella sadalla jäsenellä ja LPOnetin jäseniä on jo lähes 6500.

Lokakuussa 2024 hankitun tytäryhtiö SMS Testingin ensimmäinen kokonainen vuosi osana LPOnetiä oli myös menestyksenkäs. SMS Testingin henkilöstötyytyväisyyttä mitattiin kesäkuussa 2026 ja suosittelevuindeksi tulokseksi saatiin eNPS 64 (e=employee Net Promoter Score), joka on erittäin hyvä tulos. Vahva osaajatiimi pysyi hyvin kasassa – yhtään työntekijää ei lähtenyt yhtiöstä vuoden 2025 aikana ja yhteisten synergioiden kehittämisessä yhdessä emoyhtiön kanssa päästiin hyvään vauhtiin. SMS Testingin asiakkuudet kehittyivät myös vuoden 2025 aikana hyvin ja ristiinmyynnissä puolin ja toisin saavutettiin merkittäviä onnistumisia. SMS Testingin palvelumyynti onnistui myös hyvin ja jatkuvat palvelut kasvoivat arviolta n. 13 %. Myös yritysten asiakastytyväisyys kehittyi säännöllisten asiakastytyväisyysmittausten perusteella hyvään suuntaan (NPS 56 vs. 45, 2024). Taloustutkimuksen laajaa asiakastytyväisyystutkimusta ei vuonna 2025 suoritettu, vaan se toistetaan jälleen tavan mukaisesti kahden vuoden välein eli seuraava vuonna 2026.

LPOnetin verkkoa laajennettiin vuonna 2025 etenkin Porvoon keskustan alueella, laajentamalla runkoyhteyttä Vessöeseen sekä useamman pienemmän laajennusalueen myötä.

Valokuituliittymien myyntiä ja rakentamista jatkettiin onnistuneesti myös jo rakennetuilla valokuituverkon alueilla Loviisassa, Porvoossa, Askolassa, Lapinjärvellä ja Myrskylässä.

Henkilöstötytyväisyys pysyi hyvänä myös LPOnetin puolella, vaikka pientä laskua vuoden 2025 aikana tapahtuikin. Syyskuussa 2025 suoritetussa henkilöstökyselyssä saatiin eNPS tulos 62 (68, 2024). Kuluttajien asiakastytyväisyys kehittyi myös myönteiseen suuntaan NPS -mittausten keskiarvon ollessa NPS 49 (45, 2024).

Yhtiön käytännön läheistä vastuullisuusohjelmää jatkettiin ja vuoden 2025 aikana esimerkiksi laadittiin opiskelijayhteistyönä yhtiön ensimmäinen Yritysvastuuraportti (Corporate Social Responsibility, CSR), toteutettiin jälleen työmatkaliikkumiskysely ja analysointiin muutenkin yhtiön liikkumista. Merkittävä kehitys on saavutettu yhtiön työmatkaliikkumisessa, jossa on saavutettu peräti 27 % päästövähennys (verrattuna vuoteen 2023) ennen kaikkea kasvaneen sähköautoilun, pyöräilyn, kävelyn ja lyhentyneiden työmatkojen ansiosta. Kaikissa LPOnetin asennusautoissa siirryttiin käyttämään biodieseliä ja LPOnetin asennusautojen sähköistys eteni suunnitellusti.

Taloudellinen kehitys

Kuluva tilikausi oli ensimmäinen, jolloin 2024 lokakuussa hankitun tytäryhtiön luvut ovat mukana. Yhtiö ei tee konsernitilinpäätöstä. Seuraavassa on esitetty LPOnet OSK ANL (jatkossa LPOnet) ja SMS Testing Oy (jatkossa SMS Testing) luvut erikseen. SMS Testingin tilikausi oli poikkeuksellisesti 15 kk, joten siitä on esitetty myös 12 kk vertailuluvut.

LPOnet 2025

Kokonaisliikevaihto kasvoi hieman vuonna 2025 (+0,4 %) ollen 4 903 tuhatta euroa. Kun huomioidaan ICT-palveluiden siirto koko vuoden osalta tytäryhtiöön (2024 nämä olivat tytäryhtiössä ainoastaan viimeiset 3 kk), niin LPOnet vertailukelpoinen liikevaihdon kasvu oli 2,6 %. Asennustuottojen aleneminen jatkui edelleen koventuneen kilpailun vuoksi ja tämä alensi merkittävästi asennustuottoja. Valokuituliittymien kuukausimaksuista saatavat perusmaksutulot kasvoivat vähemmän kuin edellisenä vuonna (+6,3 % vs. + 9,6 %, 2024), mutta merkittävä osa tästä kasvun hidastumisesta liittyi uuteen modulaariseen omakotiliittymien kuukausihinnoitteluun, jossa lisäpalvelut on hinnoiteltu alan muiden toimijoiden tapaan erikseen. Etenkin juuri tästä syystä nämä lisäpalvelut kasvoivatkin voimakkaasti +15,6 %.

Jäsenalennukset kasvoivat edelleen (1,3 %) ja niitä myönnettiin vuoden aikana 485 tuhatta euroa. Näin osuuskunta palauttaa merkittävän osuuden tuotoistaan jäsenilleen toimintaperiaatteidensa mukaisesti. Vuoden aikana jäsenrekisteriin merkittiin 615 uutta jäsentä ja 644 uutta osuutta ja 0 osuutta hylättiin. Osuusmerkinnät vahvistivat tasetta 97 tuhannella eurolla.

Liikevoitto tilinpäätössiirtojen jälkeen oli suunnitellulla tasolla n. 84 tuhatta euroa. Vuonna 2025 yhtiön investoinnit olivat n. 1,8 miljoonaa euroa, pääasiassa kuituverkkoon.

Vuoden aikana henkilöstöä LPOnetissä oli keskimäärin 29, mikä on yksi enemmän kuin edellisenä vuotena.

SMS Testing 15 kk (10/24 – 12/25)

SMS vertailu edelliseen tilikauteen on tehty per kuukausi, koska tilikaudet olivat eri pituiset. Liikevaihto kuukautta kohden kasvoi merkittävästi (+18,5%) ja kasvu ylitti odotukset liikevaihdon ollessa yhteensä tilikauden aikana 3 563 tuhatta euroa. Noin yksi kolmasosa tästä kasvusta tuli LPOnetistä siirtyneestä liikevaihdosta eli yli puhdasta ICT-liikevaihtokasvua SMS: Testingissäkin oli n. 12 %. Muuttuvat kulut kasvoivat vastaavasti 22,2 %, joten myyntikate parani vain 12,8 %. Kiinteät kulut kasvoivat merkittävästi noin neljänneksellä: Toimitusjohtajakulut tulivat uusina, aiemmin omat tilat vaihtuivat vuokratuiksi ja SMS Testingissä otettiin käyttöön vastaavat henkilöstöedut kuin LPOnet:issä. Näin ollen liikevoitto pieneni kolmanneksella ollen 15 kk jaksolla yhteensä 199 tuhatta euroa liikevoittoprosentin ollessa 5,5 %.

Tilikauden aikana SMS Testingissä oli henkilöstöä keskimäärin 12 henkilöä.

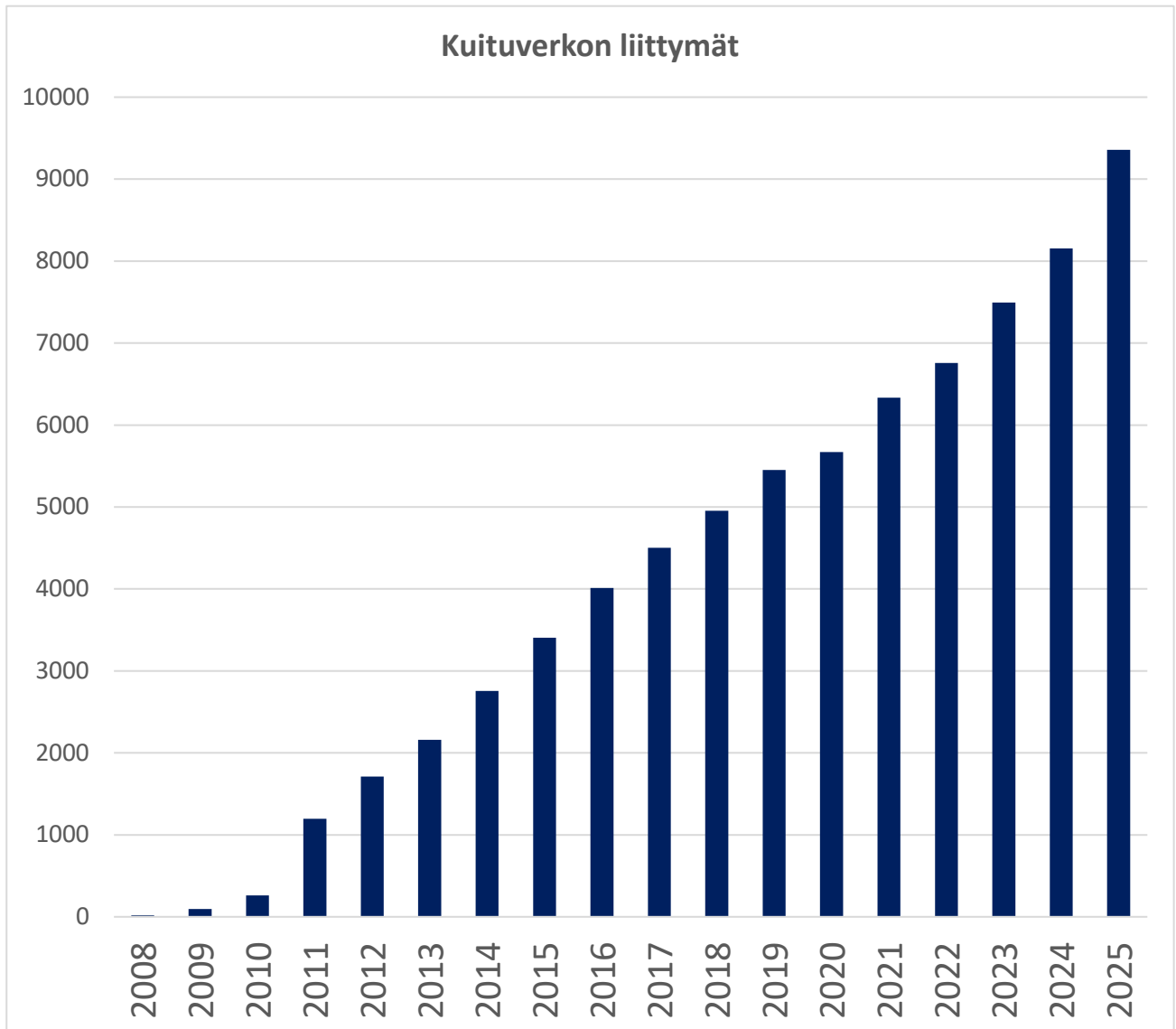
SMS Testing 12 kk (2025 vs. 2024)

SMS Testingin ensimmäinen täysi kalenterivuosi osana LPOnetiä oli merkittävän liikevaihdon kasvun aikaa. Liikevaihto kasvoi kokonaista 20,3 % edelliseen kalenterivuoteen verrattuna ollen lähes kolme miljoonaa euroa (2 945 tuhatta euroa), mikä oli merkittävästi enemmän kuin suunniteltu 2 700 tuhatta euroa. Tällä tarkastelujaksolla muuttuvat kulut puolestaan kasvoivat vähemmän kuin liikevaihto (14,4 %) Näin ollen myyntikate parani 26,3 %. Kiinteiden kulujen kasvu näkyy luonnollisesti tälläkin jaksolla samoista syistä ja näin ollen liikevoiton kasvu on hieman pienempi ollen 22,5 % ja liikevoiton ollessa 2025 hieman vajaat 202 tuhatta euroa.

Liittymäkehitys

Vuodesta 2020 alkaen LPOnet on toiminut puhtaasti valokuituverkossa. Liittymäkehitys on ollut tasaista huolimatta kasvaneesta kilpailusta alueellamme. Vuonna 2025 kasvua kiihdyttivät kahden kuituosuuskunnan sulautumiset sekä onnistunut kuituliittymämyynti vuonna 2024.

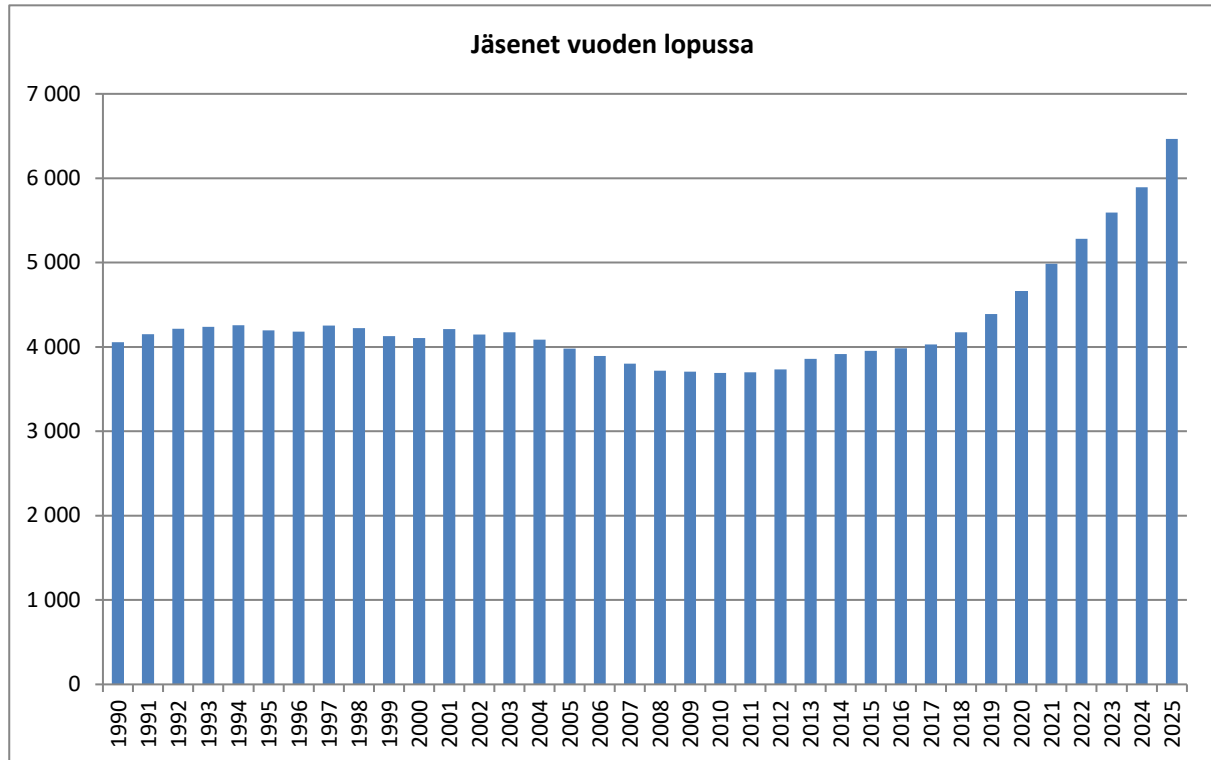
LPOnet tarjoaa valokuituverkossaan sekä laajakaista-, että kaapeli-TV-palveluita. Valokuituverkon liittymämäärä kasvoi vahvasti lähes 15 %. Liittymiä oli vuoden lopussa 9357 kpl (8154 kpl, 2024). Yhtiö näkee liittymäkehityksen kasvavan edelleen vahvasti vuonna 2026 koventuneesta kilpailusta huolimatta.



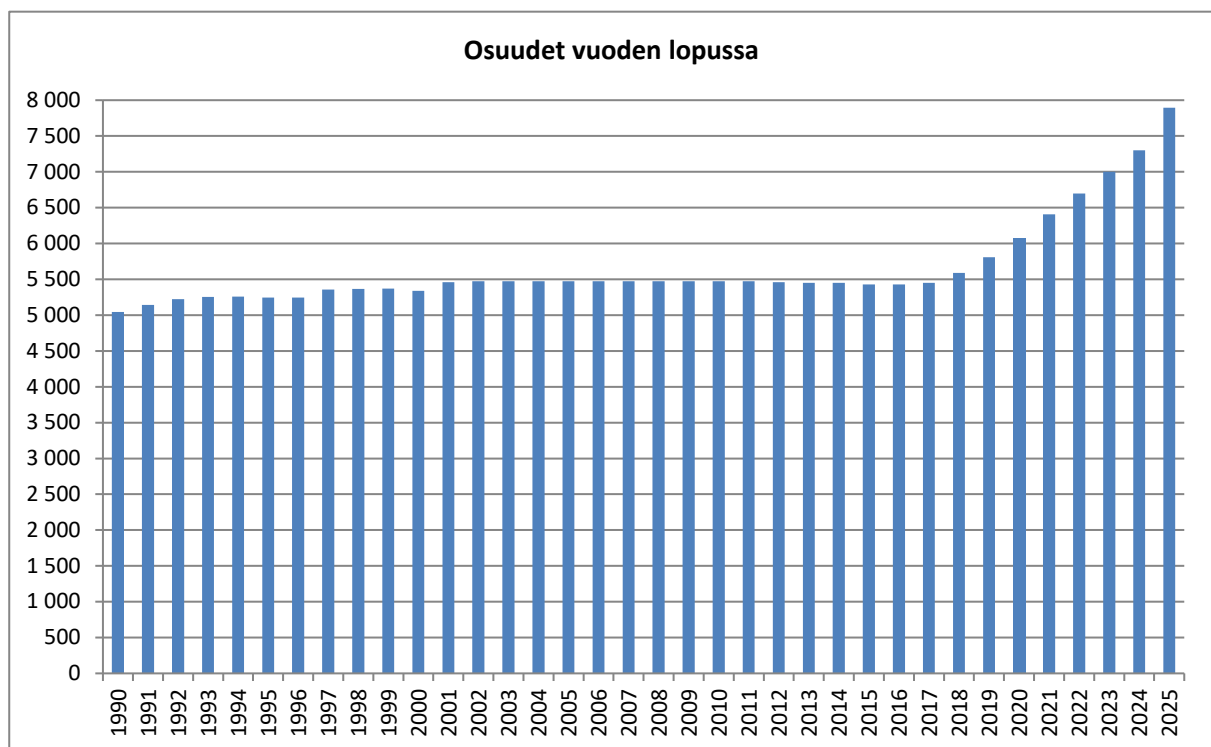
Jäsen- ja osuuskehitys

Jäsenten ja osuuksien määrää kasvatti edelleen valokuituliittymämyynti, erityisesti sulautuneiden osuuskuntien jäsenet sekä uusien osuuksien merkintä uusilla alueilla ennakkomyynnin yhteydessä. Lähes kaikki valokuituliittymän hankkivat merkitsevät myös osuuden ja liittyvät osuuskunnan jäseneksi.

Jäsenmäärä kasvoi 9,8 %, ja oli vuoden lopussa 6 466 (5 891, 2024).



Osuuksien määrä kasvoi 8,1 %, ollen vuoden lopussa 7 892 (7300, 2024).



ICT-palvelut -liiketoiminta ja synergiat

SMS Testingin tietoturvallisten ICT-palvelujen kysyntä kasvoi vuoden 2025 aikana vahvasti. Ennen kaikkea kasvu oli vahvaa jatkuvissa palveluissa (ICT-tuki- ja ylläpitopalvelut, laiteleasing, ohjelmistot). Kysyntää kasvattivat erityisesti kiinnostus tietoturvallisiin tekoälyratkaisuihin ja tietoturvalliset ratkaisut yleisestikin. Myös Windows 10 epäjatkuvuus aikaansai erityisesti kysyntää laitemyyntiin.

SMS testing Tuusulan toimipiste muutti loppuvuodesta uusiin entistä parempiin tiloihin Hyrylään. SMS Testing Porvoon toimipisteessä puolestaan aloitettiin loppuvuodesta merkittävä remontti ja uudistus. LPOnetin Porvoon asiakaspalvelupisteen on tarkoitus muuttaa samoihin tiloihin Porvoon Mestarintielle ja siten asiakkaamme Porvoossa saavat jatkossa kaikki palvelut samasta asiakaspalvelupisteestä.

Yhteisen (LPOnet ja SMS Testing) asiakaspalvelujärjestelmän käyttöönottoa myös suunniteltiin ja valmisteltiin vuoden 2025 aikana. Järjestelmä on onnistuneesti otettu käyttöön tammikuussa 2025 ja se mahdollistaa yhteisen asiakaspalvelutietojärjestelmän ja palvelupyyntöjen hallinnan kummankin yhtiön osalta.

Ensimmäisen yhteisen vuoden jälkeen voidaan todeta, että reilu vuosi sitten tekemämme yrityskauppa vaikuttaa onnistuneelta ennen kaikkea asiakkaidemme kannalta. Nyt on mahdollista saada kaikki ICT-palvelut luotettavalta ja paikalliselta toimijalta. SMS Testingin myötä LPOnet on myös saanut myös merkittävästi lisää tietohallinto- ja tietoturvaosaamista, mikä on tärkeää myös valokuituverkkojen operoinnissa.

Hallinto

Osuuskunnan hallituksen muodostivat osuuskuntakokoukseen asti Arto Henriksson, Mats Lobbas (puheenjohtaja), Johan Nyholm, Ylva Pallas (varapuheenjohtaja), Paavo Sistola ja Anne Vanhala.

Osuuskuntakokouksen jälkeen hallituksen muodostivat Arto Henriksson, Mats Lobbas (puheenjohtaja), Johan Nyholm, Ylva Pallas (varapuheenjohtaja), Paavo Sistola, Anne Vanhala ja Pamela Westerlund.

Toimitusjohtaja oli koko vuoden Ilari Anttila.

Osuuskunnan varsinainen kokous 2025

Varsinainen osuuskuntakokous pidettiin 10.4.2025. Kokouksessa oli edustettuna yhteensä 17 henkilöä edustaen 28 jäsentä/ääntä.

Tilintarkastajaksi valittiin tilintarkastusyhteisö KPMG Oy Ab, joka oli ilmoittanut päävastuulliseksi tilintarkastajaksi KHT Henri Hagmanin.

Kokouksessa päätettiin valtuuttaa hallitus päättämään seuraavaan varsinaiseen osuuskunnan kokoukseen asti uusien osuuksien merkintähinnasta ja maksuehdoista sekä päätettiin osuuskunnan sääntöjen 14 § ja 17 § pykälien muutoksista hallituksen esityksien mukaisesti.